

**CAP ACADEMY**

PROFESSIONISTI DEL COLORE

# PROPOSTA FORMATIVA

CORSI DI FORMAZIONE

2025/2026



Corsi di formazione professionale per gli esperti del settore edilizia e decorazione e per la rete commerciale CAP Arrehini.



# CAP ACADEMY

PROFESSIONISTI DEL COLORE

## LA CULTURA DEL COLORE

CAP Arrehini nasce dalla passione per il colore del fondatore Adolfo Arrehini, che fin dall'inizio ha creduto nell'importanza della formazione come strumento di crescita sia professionale che personale.

## IL VALORE DELLA FORMAZIONE

L'obiettivo è approfondire le competenze professionali e tecniche, conoscere nuovi prodotti e metodologie, scoprire le tendenze emergenti e favorire la condivisione di esperienze nel confronto con professionisti del settore e tecnici specializzati.

## L'ATTENZIONE AL CLIENTE

L'aggiornamento costante delle proprie competenze è il fattore più importante per una piena crescita professionale e del proprio business.

CAP Arrehini offre un ampio ventaglio di corsi formativi per trasmettere competenze tecniche e commerciali ai professionisti del settore.

*Frutto della filosofia aziendale che da sempre considera la formazione come punto cardine della propria politica, CAP ACADEMY propone un'offerta formativa completa e dettagliata per assicurare a rivenditori e applicatori opportunità di crescita e aggiornamento continui.*

## CORSI IN PRESENZA

La formazione pratica sulle tecniche di applicazione dei prodotti decorativi si svolge esclusivamente in presenza, guidata da un esperto team di decoratori CAP Arrehini, per un'immersione totale nel mondo del colore e della decorazione.

## L'ATELIER DEL DECORATORE

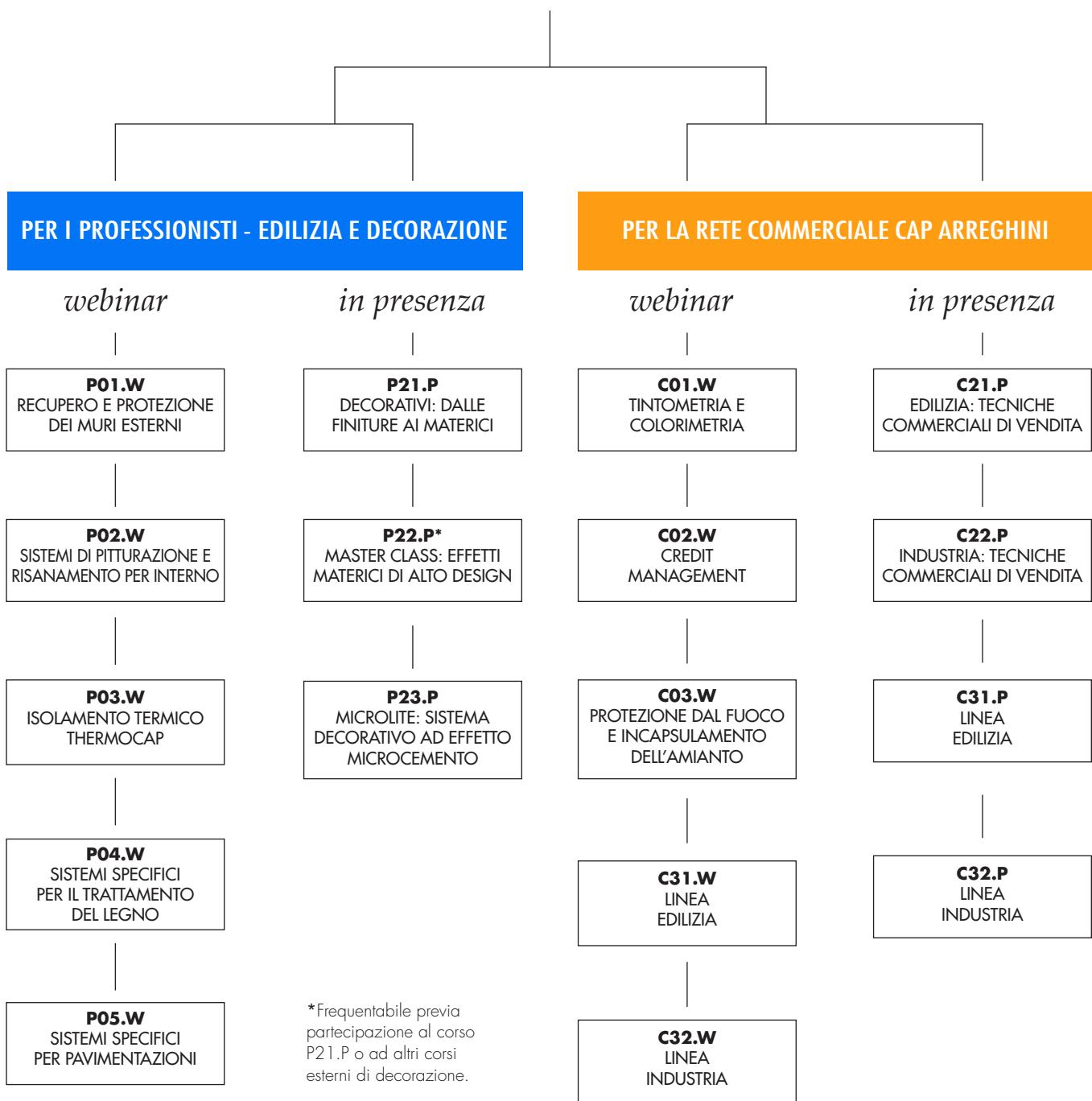
Punto di riferimento per decoratori e professionisti del settore, rappresenta uno spazio dove sperimentare direttamente le potenzialità dei prodotti e approfondire le tecniche e le tendenze contemporanee della decorazione e del design.

## CORSI ONLINE

CAP ACADEMY 4.0 rappresenta uno spazio aperto e globale, concepito per trasmettere in tutto il mondo il know-how aziendale e la solida esperienza nel settore delle pitture e vernici, assicurando standard formativi di eccellenza e un aggiornamento continuo.

# PROPOSTA FORMATIVA

## *corsi di formazione 2025/2026*



PROGRAMMA CORSI pag. 04

PROGRAMMA CORSI pag. 16

# PROGRAMMA CORSI

*per i professionisti - edilizia e decorazione*

## *webinar*

<b>P01.W</b>	RECUPERO E PROTEZIONE DEI MURI ESTERNI	p. 06
<b>P02.W</b>	SISTEMI DI Pitturazione E RISANAMENTO PER INTERNO	p. 07
<b>P03.W</b>	ISOLAMENTO TERMICO THERMOCAP	p. 08
<b>P04.W</b>	SISTEMI SPECIFICI PER IL TRATTAMENTO DEL LEGNO	p. 09
<b>P05.W</b>	SISTEMI VERNICANTI PER PAVIMENTAZIONI	p. 10

## *in atelier*

<b>P21.P</b>	DECORATIVI: DALLE FINITURE AI MATERICI	p. 12
<b>P22.P</b>	MASTER CLASS: EFFETTI MATERICI DI DESIGN	p. 13
<b>P22.P</b>	MICROLITE: SISTEMA DECORATIVO AD EFFETTO MICROCEMENTO	p. 14

*webinar*

Il corso fornisce ai partecipanti le competenze teoriche e pratiche necessarie per il restauro conservativo di elementi architettonici e artistici esposti agli agenti atmosferici. Attraverso l'analisi delle metodologie più avanzate, i partecipanti acquisiranno gli strumenti per progettare e realizzare interventi di ripristino efficaci e duraturi nel tempo.

### ARGOMENTI

#### SISTEMI DI RIPRISTINO E RECUPERO DEL CALCESTRUZZO

Tecniche di risanamento per murature danneggiate dall'umidità di risalita capillare, con focus sull'applicazione di sistemi di ripristino specializzati e soluzioni tecniche avanzate.

#### CICLI APPLICATIVI PER L'ESTERNO

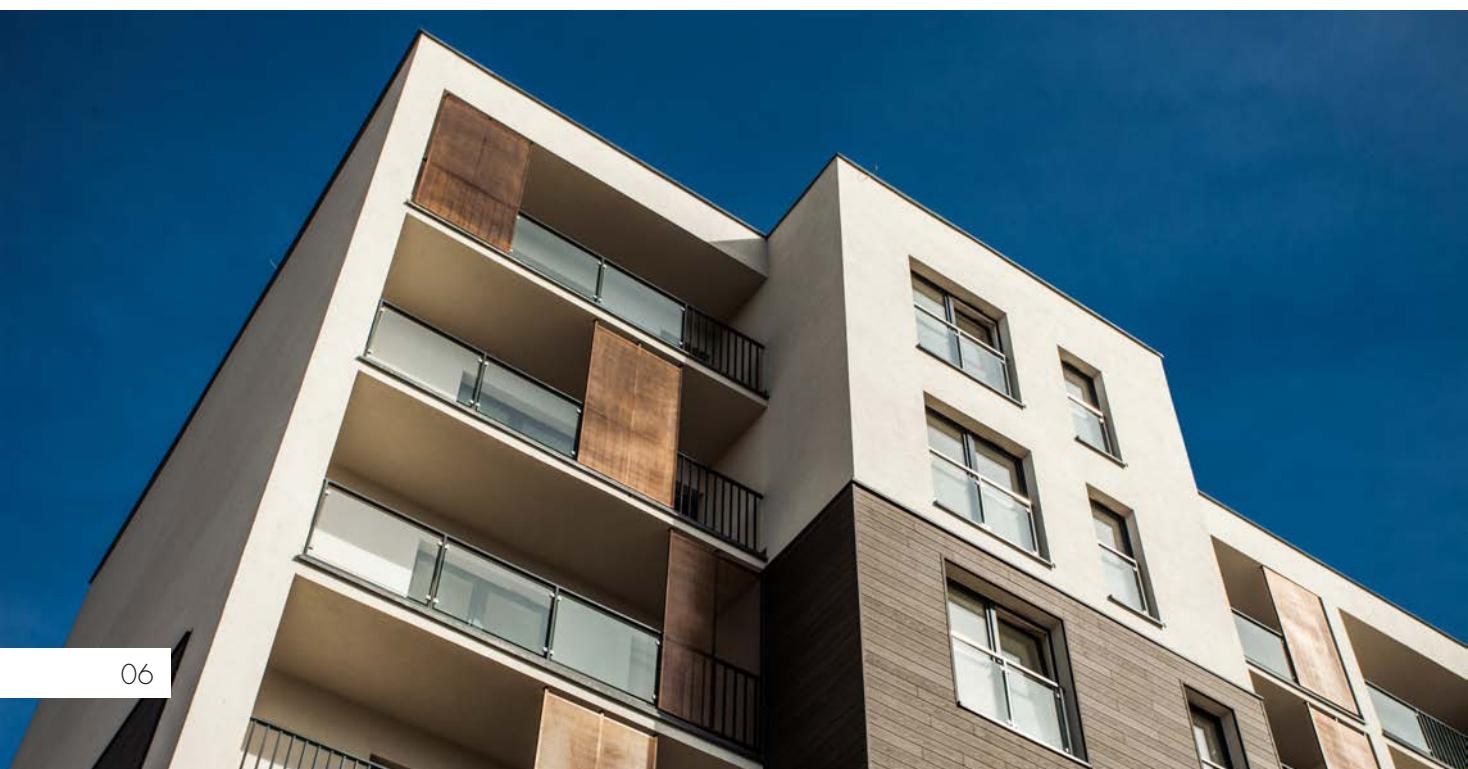
Meccanismi di degrado delle facciate e sistemi di ripristino elastomerici, silossanici, acrilici e ai silicati, con particolare attenzione alle soluzioni antiscrepolature e alla protezione degli intonaci esterni.

**DESTINATARI:**  
Professionisti Edili  
Rivenditori  
Agenti di Vendita  
Applicatori

**PARTECIPANTI:**  
Max 15

**DURATA:**  
3h  
**ORARIO:**  
08:30 - 11:30

**MODALITÁ:**  
Webinar



Il corso sviluppa le competenze necessarie per il **risanamento di pareti interne mediante l'utilizzo di prodotti igienizzanti, antimuffa e conformi alla certificazione HACCP**, con particolare focus sulle tecniche applicative e la selezione dei materiali.

## ARGOMENTI

### SISTEMI IGienizzANTI E PRODOTTI CERTIFICATI HACCP

Contrasto e prevenzione della proliferazione di muffe in ambienti interni attraverso sistemi di pitturazione igienizzanti, trattamenti antimuffa, prodotti certificati HACCP e tecnologie termoisolanti e fotocatalitiche.

### CICLI APPLICATIVI PER L'INTERNO

Sistemi di ripristino e tecniche di pitturazione per ambienti interni, con analisi approfondita dei pregi, delle caratteristiche tecniche e delle differenze applicative tra le pitture delle linee Ecolora, Murival e Smartcap.

**DESTINATARI:**

Professionisti Edili  
Rivenditori  
Agenti di Vendita  
Applicatori

**PARTECIPANTI:**

Max 15

**DURATA:**

2h e 30m

**ORARIO:**

14:00 - 16:30

**MODALITÀ:**

Webinar



Il corso sviluppa le competenze necessarie per l'applicazione e la posa dei sistemi di isolamento termico Thermocap, con particolare focus sull'identificazione degli errori applicativi più frequenti e sulle soluzioni tecniche per ottimizzare le prestazioni dell'intervento, nel rispetto delle normative vigenti.

## ARGOMENTO

### ISOLAMENTO TERMICO A CAPPOTTO E RIVESTIMENTI A SPESSORE

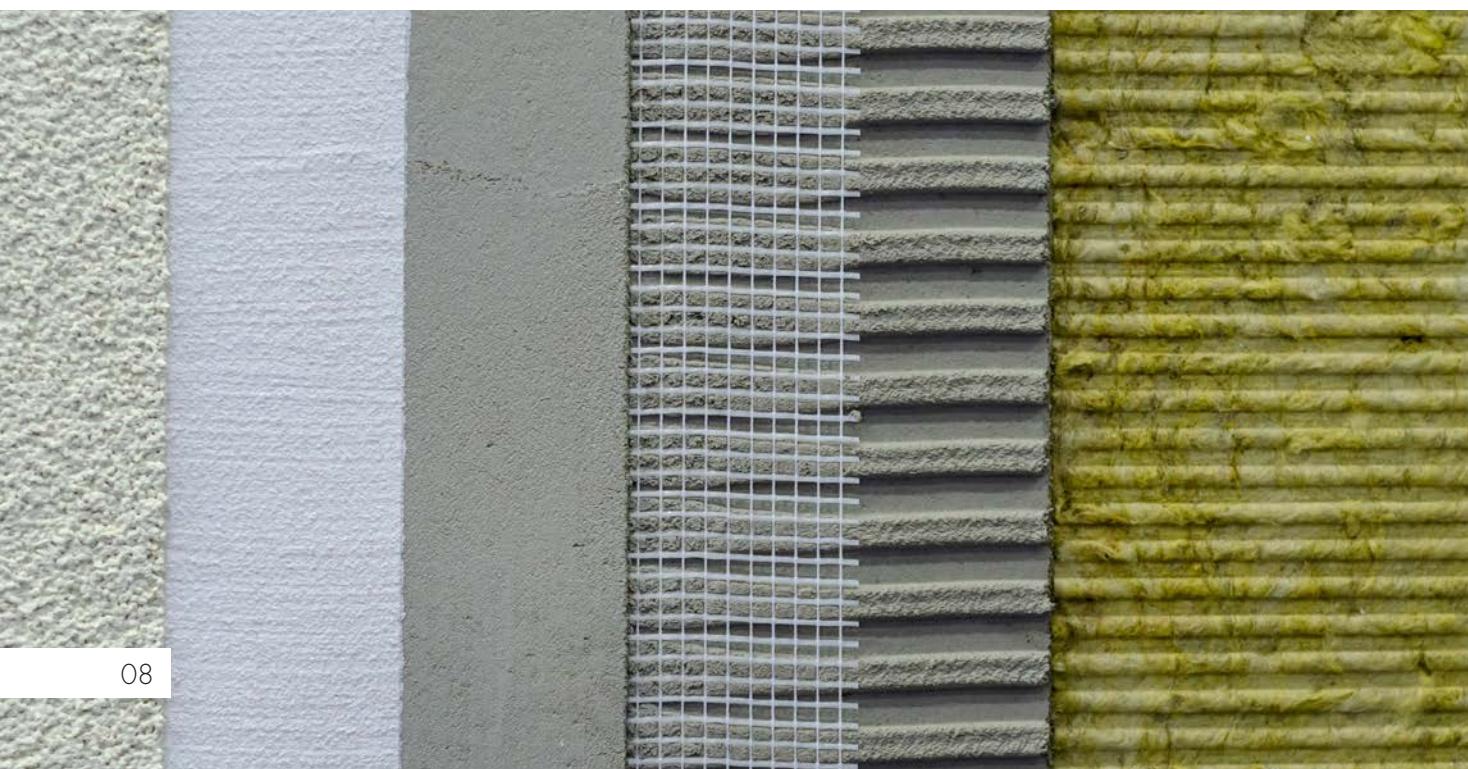
Comfort abitativo ed efficienza energetica mediante il sistema Thermocap, attraverso l'analisi delle normative e procedure per l'isolamento termico, con focus sull'efficienza energetica in edilizia secondo la normativa vigente e sulle tecniche applicative di posa del sistema di isolamento termico.

**DESTINATARI:**  
Professionisti Edili  
Rivenditori  
Agenti di Vendita  
Applicatori

**PARTECIPANTI:**  
Max 15

**DURATA:**  
1h e 30m  
**ORARIO:**  
08:30-10:00

**MODALITÀ:**  
Webinar



Il corso fornisce ai partecipanti le competenze teoriche e pratiche per la [manutenzione, protezione e valorizzazione delle strutture lignee in ambienti interni ed esterni](#), attraverso l'analisi dei diversi prodotti disponibili e l'approfondimento della linea all'acqua, [nell'ottica di una maggiore attenzione alla salute umana e alla sostenibilità ambientale](#).

## ARGOMENTO

### CICLI APPLICATIVI PER LA PROTEZIONE DI STRUTTURE IN LEGNO

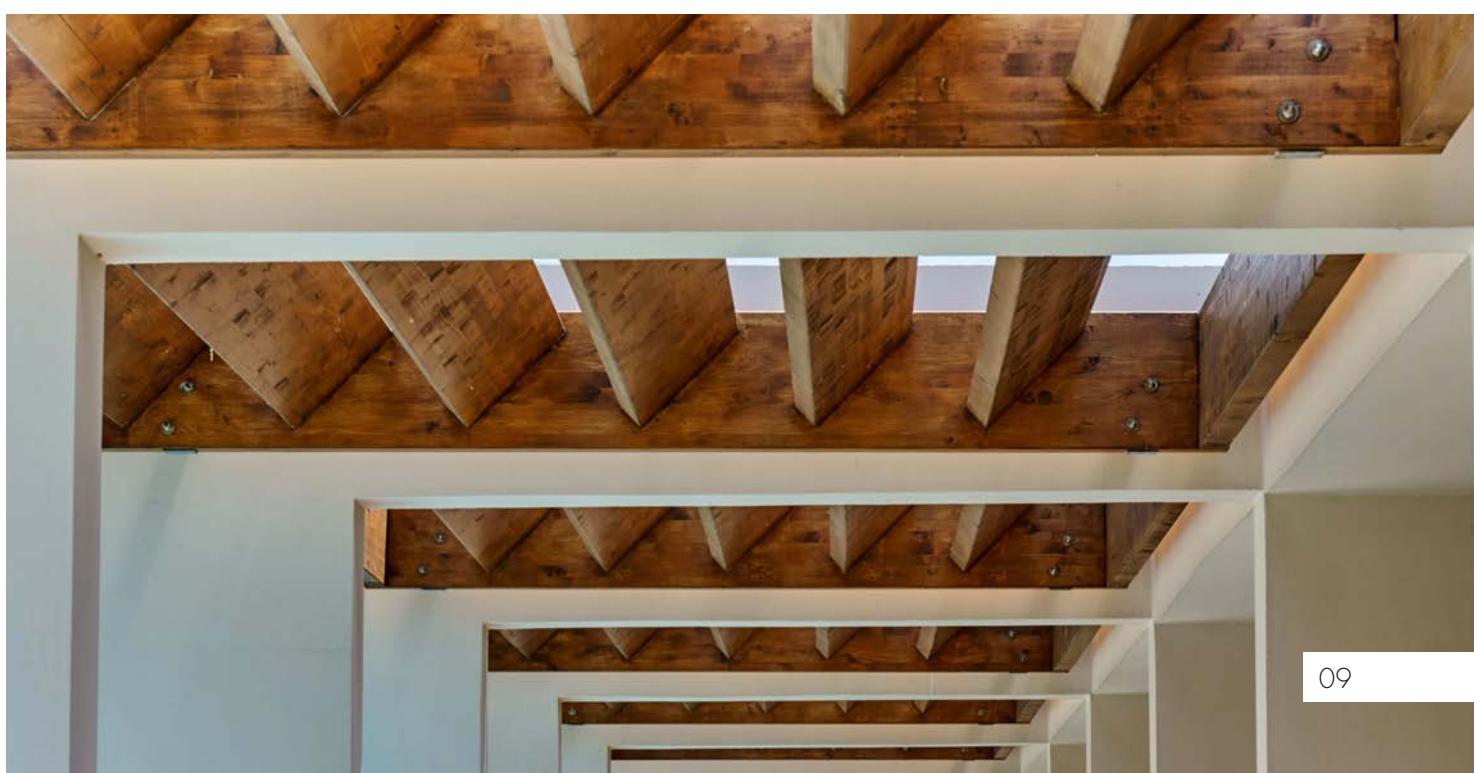
Contrasto e prevenzione del degrado del legno attraverso sistemi vernicianti all'acqua e al solvente per il ripristino di strutture deteriorate e il trattamento di strutture nuove, includendo l'analisi delle cause del degrado legnoso, le fasi operative di ripristino e le caratteristiche dei sistemi vernicianti ad acqua e solvente per applicazioni interne ed esterne.

**DESTINATARI:**  
Professionisti Edili  
Rivenditori  
Agenti di Vendita  
Applicatori

**PARTECIPANTI:**  
Max 15

**DURATA:**  
1h  
**ORARIO:**  
15:45 - 16:45

**MODALITÀ:**  
Webinar



Il corso sviluppa le competenze necessarie per **l'analisi approfondita del supporto e la padronanza dei diversi sistemi applicativi**, garantendo la realizzazione di interventi tecnici performanti e di lunga durata.

### ARGOMENTO

#### CICLI PROFESSIONALI PER LA PROTEZIONE DI PAVIMENTAZIONI INDUSTRIALI

Preparazione e trattamento preventivo del supporto cementizio e applicazione di sistemi vernicanti professionali per pavimentazioni, includendo l'analisi e i test di valutazione preliminari del supporto e le caratteristiche dei sistemi vernicanti ad acqua e solvente.

**DESTINATARI:**  
Professionisti Edili  
Rivenditori  
Agenti di Vendita  
Applicatori

**PARTECIPANTI:**  
Max 15

**DURATA:**  
1h  
**ORARIO:**  
08:30 - 09:30

**MODALITÁ:**  
Webinar



*in atelier*

Il corso fornisce le competenze base essenziali per il professionista che intende specializzarsi nelle tecniche decorative, costituendo il percorso propedeutico per l'accesso a formazioni di livello superiore. Il programma include l'apprendimento delle caratteristiche dei diversi decorativi (metallizzati, sabbiati, perlescenti, materici e texturizzati), lo sviluppo della padronanza tecnica della spatola e l'acquisizione delle metodologie di applicazione e utilizzo degli stencil.

### ARGOMENTO

#### CORSO PROFESSIONALE SULLE FINITURE DECORATIVE ED EFFETTI MATERICI

Applicazione di una selezione di finiture decorative della linea Generation Art e degli effetti materici base Inspirations, includendo panoramica teorica delle finiture decorative più esclusive, analisi dei supporti e tecniche di preparazione delle superfici, con realizzazione pratica degli effetti: **LAND MANIA, OXYAGED, PIETRA SPACCATA, PIETRA GRAFFIATA, DAMA BIANCA** più l'applicazione e l'utilizzo di effetti mediante utilizzo di **STENCIL**.

Riceverai: *abbigliamento personalizzato (t-shirt, pantalone, grembiule), spatola, attestato di partecipazione, pranzo a buffet nelle due giornate di corso e i pannelli realizzati durante il corso.*

#### DESTINATARI:

Applicatori  
Decoratori  
Rivenditori

#### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

#### DURATA:

12 h

#### ORARIO:

09:00 - 18:00  
08:30 - 12:30

#### MODALITÁ:

In presenza  
(CAP ACADEMY)



Master Class rappresenta il percorso di specializzazione per professionisti della decorazione che intendono elevare le proprie competenze acquisendo le **tecniche più innovative del settore** e padroneggiando strumenti non convenzionali per **creare autentiche opere d'arte parietali**. Il corso sviluppa l'**expertise nella selezione cromatica e nelle strategie di consulenza**, fornendo gli strumenti per orientare il committente verso effetti decorativi unici e perfettamente integrati nel contesto abitativo.

### ARGOMENTO

#### DECOR TREND DEGLI EFFETTI MATERICI CON TECNICHE NON CONVENZIONALI

Approfondimento teorico sulle tecniche di realizzazione dei decorativi, con focus sulle tecniche più moderne e sull'unione di queste. Applicazione di effetti materici mediante tecniche non convenzionali per la realizzazione di finiture esclusive e contemporanee, utilizzando strumenti innovativi e metodologie creative per trasformare le superfici parietali in autentiche opere d'arte in sintonia con le tendenze dell'interior design. Realizzazione pratica degli effetti: **PETRA, DAMA BIANCA, ZENITH, OXYAGED, INTERFERENZE D'EPOCA**.

Riceverai: *abbigliamento personalizzato (t-shirt, pantalone, grembiule), spatola, attestato di partecipazione, pranzo a buffet nelle due giornate di corso e i pannelli realizzati durante il corso.*

#### DESTINATARI:

Applicatori  
Decoratori  
Rivenditori

#### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

#### DURATA:

12 h

#### ORARIO:

09:00 - 18:00  
08:30 - 12:30

#### MODALITÁ:

In presenza  
(CAP ACADEMY)



Il corso sviluppa le competenze per padroneggiare il sistema MICROLITE, in sistema decorativo a base di resine naturali, che consente di creare superfici continue ad alta personalizzazione su qualsiasi supporto, dal calcestruzzo alle piastrelle. Il sistema offre straordinarie possibilità creative attraverso effetti spatalati che spaziano dall'effetto monocromo a quello nuvolato, garantendo risultati estetici raffinati in grado di valorizzare ambienti residenziali e commerciali con soluzioni uniche.

### ARGOMENTO

#### CORSO PROFESSIONALE SULLE SUPERFICI CONTINUE AD EFFETTO MICROCEMENTO

Approfondimento teorico sulle resine decorative e sul sistema Microlite, con focus sui prodotti e sui diversi cicli applicativi e casi di applicazione. Stesura dei prodotti secondo i cicli applicativi su pannelli con piastrella.

Riceverai: *abbigliamento personalizzato (t-shirt, pantalone, grembiule), spatola, attestato di partecipazione, pranzo a buffet nella giornata di corso e i pannelli realizzati durante il corso.*

#### DESTINATARI:

Tinteggiatori  
Applicatori  
Decoratori  
Rivenditori

#### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

#### DURATA:

8 h

#### ORARIO:

09:00 - 18:00

#### MODALITÁ:

In presenza  
(CAP ACADEMY)





# PROGRAMMA CORSI

*per la rete commerciale CAP Arreghini*

## *webinar*

**C01.W** TINTOMETRIA E COLORIMETRIA p. 18

**C02.W** CREDIT MANAGEMENT p. 19

**C03.W** PROTEZIONE DAL FUOCO E INCAPSULAMENTO DELL'AMIANTO p. 20

## *in academy e online*

**C31.W** LINEA EDILIZIA p. 22  
**C31.P**

**C32.W** LINEA INDUSTRIA p. 23  
**C32.P**

## *in academy*

**C21.P** EDILIZIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA p. 26

**C22.P** INDUSTRIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA p. 27

*webinar*

Il corso sviluppa le competenze necessarie per l'utilizzo professionale del sistema tintometrico Arreghini Color 16 e degli strumenti di rilevazione del colore, con focus sulla corretta valutazione colorimetrica attraverso metodologie visive e strumentali. L'obiettivo è fornire una formazione completa sulla fisica del colore e sugli spazi colorimetrici per una gestione professionale delle problematiche cromatiche.

## ARGOMENTO

### SISTEMA TINTOMETRICO AC16 E STRUMENTI DI RILEVAZIONE DEL COLORE

Il percorso formativo approfondisce i principi della colorimetria attraverso teoria e pratica del colore. Vengono trattati: teoria del colore, coordinate colorimetriche, spettrofotometria e le caratteristiche del Sistema Tintometrico Arreghini Color 16. Gli argomenti specifici includono metodologia di produzione del colorato, tecniche di dosaggio e risoluzione delle problematiche legate alla corrispondenza cromatica e ripetibilità del colore.

*In base alle competenze del partecipante, il corso può essere seguito anche solo nella parte dedicata alla tintometria, escludendo le nozioni di base legate al mondo della colorimetria.*

**DESTINATARI:**

Tintometristi  
Rivenditori  
Addetti alla vendita

**PARTECIPANTI:**

Max 10

**DURATA:**

2h e 30m

**ORARIO:**

09:00 - 11:30

**MODALITÁ:**

Webinar



Il corso fornisce ai partecipanti **metodologie e strumenti gestionali innovativi**, supportati dalle tecnologie digitali emergenti, **per valutare efficacemente il merito creditizio e gestirlo in modo proattivo** durante l'intero ciclo del rapporto commerciale, dalla fase di analisi iniziale fino alla risoluzione delle criticità.

## ARGOMENTO

### GESTIONE STRATEGICA DEL CREDITO CON STRUMENTI DIGITALI

Gestione strategica del credito commerciale attraverso processi interni efficaci dalla valutazione della clientela, includendo metodologie di Credit Management 4.0, tecniche di credit scoring, strategie per la gestione degli insoluti e l'integrazione delle tecnologie Industria 4.0 nella gestione creditizia.

**DESTINATARI:**  
Rivenditori

**PARTECIPANTI:**  
Max 15

**DURATA:**  
1h e 30m  
**ORARIO:**  
08:30-10:00

**MODALITÁ:**  
Webinar



## PROTEZIONE DAL FUOCO E INCAPSULAMENTO DELL'AMIANTO

Il corso fornisce competenze teoriche e pratiche per protezione passiva antincendio e bonifica amianto. Il programma sviluppa conoscenze per operare nel rispetto delle normative, con metodologie operative certificate. Due aree specialistiche: sistemi di protezione dal fuoco su elementi strutturali e gestione sicura dell'amianto tramite incapsulamento e smaltimento. Include analisi normativa, procedure di sicurezza e uso dei dispositivi di protezione individuale.

### ARGOMENTI

#### VERNICI INTUMESCENTI E IGNIFUGHE PER LA PROTEZIONE PASSIVA DAL FUOCO

Sistemi per la protezione dal fuoco di supporti in ferro, cemento e legno, con focus sull'analisi preventiva del progetto secondo la normativa e sulle metodologie di intervento e cicli di applicazione.

#### CICLI PER L'INCAPSULAMENTO DELL'AMIANTO

Soluzioni per l'incapsulamento e lo smaltimento dell'amianto, includendo l'analisi dei rischi e delle problematiche correlate, le metodologie di intervento e bonifica in conformità alla normativa vigente, e i sistemi di incapsulamento con focus sulle caratteristiche prestazionali e applicative.

##### DESTINATARI:

Tintometristi  
Rivenditori  
Addetti alla vendita

##### PARTECIPANTI:

Max 10

##### DURATA:

2h e 30m

##### ORARIO:

09:00 - 11:30

##### MODALITÀ:

Webinar



*in academy  
e online*

# C31.W C31.P

## LINEA EDILIZIA

Il corso, dedicato ai Rivenditori CAP Arrehini, fornisce una conoscenza completa della gamma di prodotti edilizia per rispondere efficacemente alle richieste dei clienti. Il programma si concentra sulle caratteristiche tecniche, applicazioni specifiche e vantaggi competitivi di ogni prodotto della linea edilizia CAP Arrehini. I rivenditori potranno ottimizzare le capacità commerciali e tecniche, migliorando il servizio clienti e incrementando le opportunità di vendita.

### ARGOMENTI

#### PANORAMICA PRODOTTI DELLA GAMMA EDILIZIA DI CAP ARREGHINI

Analisi dettagliata dei prodotti CAP Arrehini, caratteristiche distintive, campi di applicazione e posizionamento sul mercato. Esamina le diverse categorie merceologiche, specifiche tecniche e criteri di selezione.

Analisi delle proprietà fisiche e chimiche dei materiali, modalità di utilizzo, compatibilità tra prodotti e soluzioni applicative. Include gestione delle problematiche tecniche, consigli per l'installazione e indicazioni per la manutenzione.

\*Su richiesta, è possibile suddividere il corso in tre appuntamenti, nella giornata di lunedì.  
Per maggiori informazioni, invia una mail a [formazione@caparreghini.it](mailto:formazione@caparreghini.it)

**DESTINATARI:**  
Rivenditori

**PARTECIPANTI:**  
Max 4

**DURATA:**  
8h  
**ORARIO:**  
08:30 - 17:30

**MODALITÀ:**  
Webinar/  
In presenza



# C32.W C32.P

## LINEA INDUSTRIA

Il corso, dedicato ai Rivenditori CAP Arreghini, fornisce formazione specializzata sui prodotti della gamma industria per la protezione dalla corrosione delle strutture in acciaio. Focus sui sistemi vernicianti protettivi della linea Industrial Coating per offrire consulenza tecnica qualificata e incrementare le opportunità commerciali nel settore industriale.

### ARGOMENTI

#### PANORAMICA PRODOTTI DELLA GAMMA INDUSTRIA DI CAP ARREGHINI

Panoramica prodotti linea Industrial Coating: analisi prodotti vernicianti protettivi, caratteristiche tecniche, applicazioni e criteri di selezione. Corrosione in ambienti urbani, industriali e marini: meccanismi di corrosione, fattori ambientali e classificazione degli ambienti corrosivi. Preparazione della superficie: tecniche di preparazione del substrato, gradi di pulizia e trattamenti per garantire adesione ottimale. Sistemi protettivi certificati ISO 12944: normativa internazionale, classificazione ambienti corrosivi e selezione cicli vernicianti appropriati.

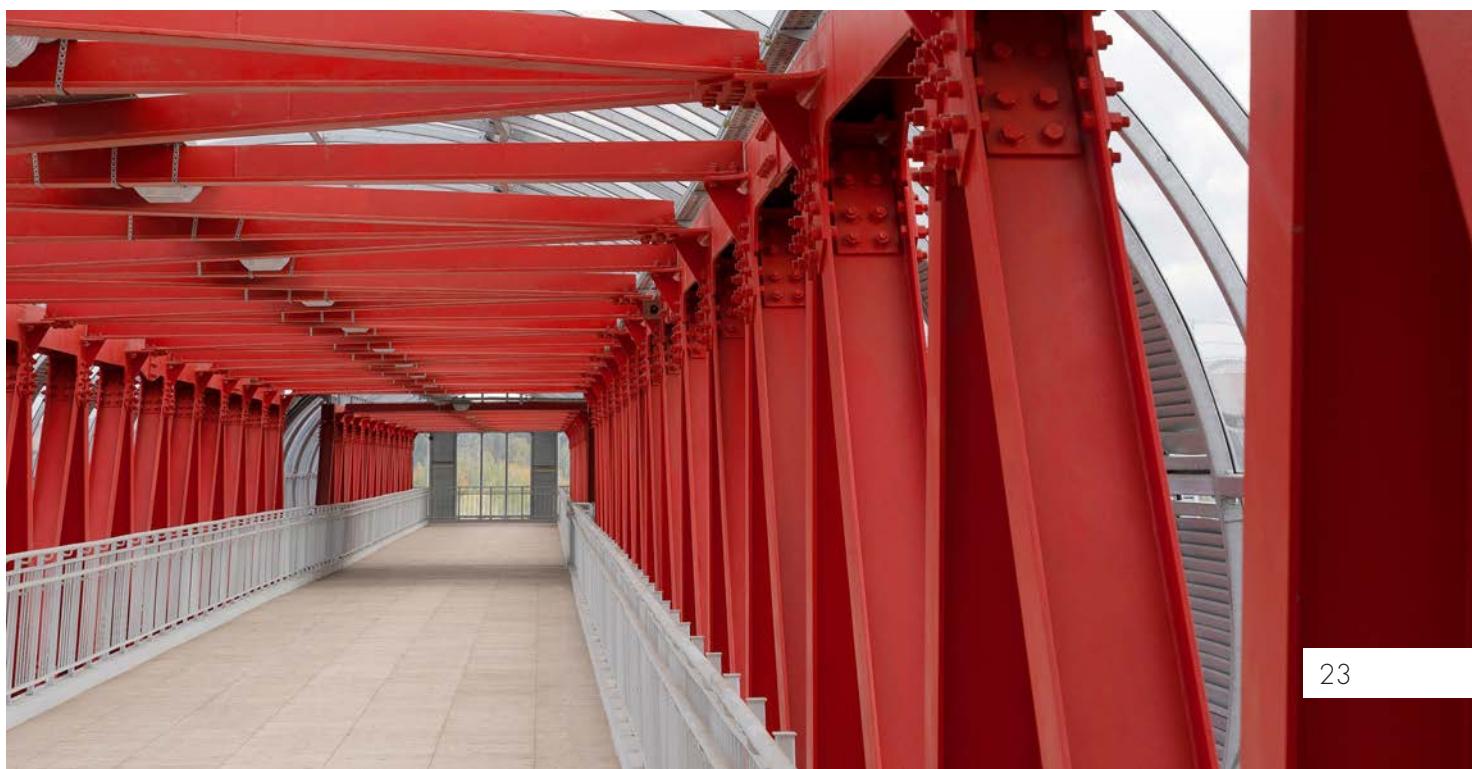
\*Su richiesta, è possibile suddividere il corso in tre appuntamenti, nella giornata di lunedì.  
Per maggiori informazioni, invia una mail a [formazione@caparreghini.it](mailto:formazione@caparreghini.it)

**DESTINATARI:**  
Rivenditori

**PARTECIPANTI:**  
Max 4

**DURATA:**  
8h  
**ORARIO:**  
08:30 - 17:30

**MODALITÀ:**  
Webinar/  
In presenza





*in academy*

Il corso mira ad **accrescere e migliorare le competenze commerciali**, offrendo ai partecipanti l'opportunità di confrontarsi sulle proprie esperienze personali e sviluppare nuove strategie operative. Il programma formativo rappresenta un approfondimento importante che analizza le tecniche per una comunicazione efficace nel settore delle vernici, fornendo strumenti pratici per ottimizzare le performance di vendita e acquisire metodologie avanzate per lo sviluppo della clientela.

## ARGOMENTI

### TECNICHE DI VENDITA E APPROCCIO AL CLIENTE NEL MERCATO DELL'EDILIZIA

Il corso esplora il ruolo del venditore nel mercato delle vernici, concentrandosi sullo sviluppo di strategie efficaci per la gestione della clientela e tecniche di negoziazione avanzata. I partecipanti approfondiranno il contesto specifico della vendita nel settore verniciano, analizzando le dinamiche commerciali e le opportunità di business.

Il programma include tecniche di comunicazione efficace con focus su ascolto attivo e gestione del dialogo commerciale, strategie di vendita personalizzate per diversi scenari e metodologie avanzate di controllo del processo negoziale.

#### DESTINATARI:

Rivenditori  
CAP Arreghini

#### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

#### DURATA:

16h

#### ORARIO:

08:30 - 17:30

#### MODALITÁ:

In presenza



Il corso mira ad accrescere e migliorare le competenze commerciali nel settore industriale, offrendo ai partecipanti l'opportunità di confrontarsi sulle proprie esperienze personali e sviluppare approcci specifici per la clientela professionale. Il programma formativo rappresenta un approfondimento importante che analizza le tecniche per una comunicazione efficace, fornendo metodologie specializzate per la vendita di prodotti vernicianti agli utilizzatori professionali e sviluppando competenze tecniche indispensabili per questo segmento di mercato.

## ARGOMENTI

### TECNICHE DI VENDITA E APPROCCIO AL CLIENTE NEL MERCATO INDUSTRIA

Il corso si concentra sulla vendita di prodotti vernicianti agli utilizzatori industriali attraverso un approccio metodologico strutturato. I partecipanti approfondiranno la composizione e le caratteristiche tecniche dei prodotti vernicianti, le motivazioni della verniciatura industriale e il passaggio strategico dal singolo prodotto al ciclo completo.

Il programma include le basi fondamentali del successo nella vendita industriale e un metodo di vendita specifico per gli utilizzatori professionali.

#### DESTINATARI:

Rivenditori  
CAP Arreghini

#### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

#### DURATA:

8h

#### ORARIO:

08:30 - 17:30

#### MODALITÁ:

In presenza







# *Contributi e modalità d'iscrizione*

# CONTRIBUTI

## *per i corsi*

I corsi in modalità webinar sono erogati in forma gratuita, ad eccezione del Webinar "Credit Management" che prevede un contributo spese.

I corsi pratici e teorici in presenza prevedono, invece, l'addebito al Rivenditore di un contributo spese per ogni partecipante iscritto al corso.

### CONTRIBUTO PER IL WEBINAR

**C02.W** CREDIT MANAGEMENT  
€ 100,00

### CONTRIBUTO PER I CORSI IN PRESENZA

**P21.P** DECORATIVI:  
DALLE FINITURE AI MATERICI  
€ 119,00 senza pernottamento  
€ 219,00 con 1 pernottamento  
€ 319,00 con 2 pernottamenti

**P22.P** MASTER CLASS:  
EFFETTI MATERICI DI DESIGN  
€ 199,00 senza pernottamento  
€ 299,00 con 1 pernottamento  
€ 399,00 con 2 pernottamenti

**P23.P** MICROLITE: SISTEMA PER SUPERFICI CONTINUE  
€ 199,00 senza pernottamento  
€ 299,00 con 1 pernottamento  
€ 399,00 con 2 pernottamenti

**C21.P** EDILIZIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA  
€ 300,00 senza pernottamento  
€ 500,00 con 2 pernottamenti

**C22.P** INDUSTRIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA  
€ 200,00 senza pernottamento  
€ 300,00 con 1 pernottamento

### LA QUOTA È COMPRENSIVA DI:

#### SENZA PERNOTTAMENTO

- light lunch durante le giornate formative;
- gadget e materiale marketing;
- attestato di partecipazione.

#### CON PERNOTTAMENTO

- pernottamento presso una struttura alberghiera convenzionata con colazione in Hotel;
- una o più cene, in base al numero

di notti di pernottamento;  
• light lunch durante le giornate formative;  
• transfer da albergo ad azienda;  
• gadget e materiale marketing;  
• attestato di partecipazione.

Sono esclusi dal contributo, e quindi a carico del partecipante, le spese per il trasferimento da aeroporto o stazione ferroviaria all'Hotel.

# ISCRIZIONE

## *ai corsi*

L’iscrizione ai corsi è riservata:

- ai professionisti del settore edilizia
- ai professionisti della decorazione
- alla rete commerciale CAP Arreghini

così come indicato nella pagina descrittiva di ciascun corso.

## WEBINAR

Per i corsi webinar dedicati ai professionisti della decorazione, è possibile iscriversi sia online, compilando il form presente nelle singole pagine dei corsi sul sito, sia di persona, compilando il modulo d’iscrizione presso il rivenditore di fiducia. L’iscrizione deve avvenire entro 7 giorni prima dalla data del corso.

Per i rivenditori: Il modulo d’iscrizione è scaricabile dall’Area Riservata del sito [www.caparreghini.it](http://www.caparreghini.it). it e va inviato a **formazione@caparreghini.it**. La conferma dell’avvenuta iscrizione arriverà via mail direttamente agli iscritti.

## CORSI IN PRESENZA

La registrazione ai **corsi a pagamento** deve avvenire ENTRO 7 GIORNI lavorativi prima della data di svolgimento del corso.

Nel caso in cui non venga raggiunto il numero minimo di iscritti, il corso può essere annullato con relativo storno dell’importo addebitato al Rivenditore oppure posticipato.

Il pagamento deve avvenire ENTRO 5 GIORNI lavorativi prima della data del corso.

In caso di rinuncia, se non comunicata ALMENO 5 GIORNI LAVORATIVI prima dell’inizio del corso, l’addebito verrà comunque effettuato a carico del Rivenditore.

*Accedi o registrati al sito [www.caparreghini.it](http://www.caparreghini.it) per scaricare i “moduli d’iscrizione” dall’Area Riservata.*

“

Approfondire le proprie competenze professionali e tecniche, conoscere nuovi prodotti e metodologie, scoprire nuove tendenze, condividere le esperienze confrontandosi con i professionisti del settore e tecnici specializzati: ecco i valori che hanno reso possibile la crescita dell'Academy.



CAP ARREGHINI SpA

**ITALIAN PAINTS SINCE 1950**

V.le Pordenone, 80 - 30026 PORTOGUARO (VE)

V.le Ferdinando, 35 - 56026 PIETROVACCA (LI)  
Tel. +39 0421 278111 - Fax +39 0421 278115

tel. +39 0421 278111 - fax +39 0421 22  
info@caparreghini.it - www.caparreghini.it

[info@caparlegnini.it](mailto:info@caparlegnini.it) - [www.caparlegnini.it](http://www.caparlegnini.it)  
Azienda con Sistema Certificato

Azienda con Sistema Certificato  
UNI EN ISO 9001 - UNI EN ISO 14001